VACATURE: JUNIOR SALES CONSULTANT

Groei met ons mee

Al vier decennia brengen we natuur naar werkplekken. Met kennis. Met kwaliteit. Met impact.

Bij Nature at Work maak je deel uit van een organisatie die:

- **Mensen laat floreren**, net als de planten die we verzorgen
- Ruimte geeft voor **ontwikkeling, opleidingen** en het uitbreiden van je **kennis en vaardigheden**
- Een **menselijke bedrijfscultuur** heeft waar je je welkom voelt
- Streeft naar **kwaliteit**, met oog voor detail en lange termijn

Wat mag je van ons verwachten?

Als junior sales consultant ben je een belangrijke schakel tussen onze klanten en ons team.
Je krijgt de kans om je commerciële talenten verder te ontwikkelen, klantenrelaties op te bouwen en mee te groeien met onze organisatie. Je wordt vanaf dag één begeleid door ervaren collega's en krijgt de nodige ondersteuning om stap voor stap uit te groeien tot een succesvolle sales consultant.

Wij bieden jou:

- Een voltijds contract van onbepaalde duur
- 20 vakantiedagen en 12 Adv-dagen
- Een competitief brutoloon, aangevuld met:
    - Hospitalisatieverzekering
    - Groepsverzekering
    - Maaltijdcheques
    - Groepsbonus
    - Bedrijfswagen
    - Laptop
    - Smartphone
- Een flexibele job met kansen voor zelfontplooiing

Bij ons werk je in een stabiel en groeiend bedrijf, waar collega's voor elkaar klaarstaan en de dynamiek heel leuk is!

Jouw rol als junior sales consultant

- Je zoekt actief naar nieuwe klanten en onderhoudt de relatie met de bestaande klanten
- Je plant zelf je afspraken in en maakt offertes op
- Je zorgt voor duidelijke en nauwkeurige dossier voor de aankoop en het installatieteam
- Je werkt nauw samen met de collega's van

- Productie in functie van beschikbaarheid planten en bakken
- Operations in functie van de planning, uitvoering en opvolging van projecten

Wat verwachten wij van jou?

- Je bent woonachtig in de regio tussen Gent en Brussel
- Je bent Nederlandstalig en hebt een basiskennis Frans
- Je kan zelfstandig werken maar bent toch een team-player
- Je hebt voldoende commerciële feeling en finesse in een B2B-omgeving (een eerste saleservaring is een grote meerwaarde)
- Je hebt interesse in planten, ecologie en duurzaamheid alsook oog voor inrichting & decoratie van een werkomgeving
- Je denkt mee met het bedrijf, maakt suggesties en neemt ten volle je verantwoordelijkheid op. Je overlaadt ons met je positieve vibe en enthousiasme
- Je werkt nauwkeurig

Samen zorgen we voor groenere werkplekken én gelukkigere mensen.
Ben jij de geknipte persoon om ons salesteam te versterken?
Stuur dan snel je CV en motivatiebrief naar **hr@natureatwork.be**